



A CACCIA DI PROJECT MANAGER

ENTRO IL 2027 LA DOMANDA DI PROJECT MANAGER QUALIFICATI DA PARTE DELLE AZIENDE CRESCERÀ DEL 33%, CREANDO CIRCA 22 MILIONI DI NUOVI POSTI DI LAVORO IN TUTTO IL MONDO. LA RICERCA DI QUESTE FIGURE È DECISAMENTE GETTONATA NEL MONDO DELLE RINNOVABILI

Opportunità aperte

PER UN'IMPORTANTE AZIENDA FOCALIZZATA SULLA PROGETTAZIONE E SULLA REALIZZAZIONE DI PROGETTI NEL SETTORE DELLE ENERGIE RINNOVABILI E DEL ENERGY MANAGEMENT, SIAMO ALLA RICERCA DI UN/A:

PROJECT MANAGER SPECIALIZZATO/A SU IMPIANTI SOLARI-FOTOVOLTAICI

Principali responsabilità:

- La figura sarà responsabile della pianificazione, del budget, del coordinamento e della programmazione di molteplici impianti solari su scala commerciale;
- Gestire il personale e le risorse necessarie per il completamento puntuale del progetto;
- Coordinarsi con il team di ingegneria e di progettazione per sviluppare i budget di progetto;
- Fornire rapporti sui progressi e aggiornamenti regolari ai clienti e al senior management, se necessario;
- Assistere il team delle operazioni di servizio nella risoluzione dei problemi relativi all'installazione.

Caratteristiche richieste:

- 2 anni di esperienza nella gestione di progetti solari di progetti di almeno 5MWW o superiori;
- Conoscenza dei concetti di progettazione del solare fotovoltaico;
- Conoscenza della lingua inglese;
- Automunito/a.

Per candidarsi:

<https://www.huntersgroup.com/2021/09/27/project-manager-5/>

PER AZIENDA LEADER NEL SETTORE ENERGIA ELETTRICA E GAS CON SEDE A ROMA CERCHIAMO UN/UNA:

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER FOTOVOLTAICO

Principali responsabilità:

- Sostenere lo sviluppo e l'attuazione di strategie a breve e lungo termine per lo sviluppo di nuovi progetti di energia rinnovabile, con particolare riferimento al fotovoltaico, identificando le opportunità di mercato e verificandone la fattibilità tecnica, legale, finanziaria e ambientale, attraverso la collaborazione con l'area del Gruppo preposta allo sviluppo del business;
- Garantire il corretto svolgimento delle attività inerenti i progetti di sviluppo degli asset fotovoltaici, in particolare delle attività di permitting e gestione del processo di connessione degli stessi alla rete;
- Coordinare le attività assegnate alla rete degli sviluppatori garantendo la corretta evoluzione degli iter autorizzativi e intervenendo laddove si renda necessario un indirizzo su specifiche tematiche tecniche ovvero legali;
- Garantire le relazioni con tutte le parti coinvolte nello sviluppo, inclusi i gestori della di trasmissione nazionale operatori e delle reti di distribuzione, e gli enti coinvolti nei procedimenti autorizzativi a livello nazionale e locale e partecipando alle relative conferenze di servizi;
- Verificare tutte le autorizzazioni e le relative prescrizioni da rispettare durante le fasi di realizzazione degli impianti, nonché l'individuazione di eventuali criticità,

carenze e azioni correttive, assicurando la predisposizione di adeguata reportistica;

- Gestire ed ottimizzare gli impatti delle attività di progetto sul conto economico della Società, verificando gli scostamenti verso il budget di periodo;
- Supervisionare le fasi di commissioning e start-up dell'impianto.

Caratteristiche richieste:

- Percorso di Laurea in materia ingegneristica o percorsi equivalenti;
- Esperienza di almeno 5-8 anni in ruolo analogo, in realtà legate al settore delle energie rinnovabili, in particolare nel settore fotovoltaico;
- Conoscenza approfondita del mercato fotovoltaico industriale e delle energie rinnovabili, nonché del quadro normativo di riferimento e permitting;
- Conoscenza tecnica specializzata rispetto alle tecnologie di settore;
- Capacità di gestione di team multidisciplinari;
- Capacità di gestione degli stakeholders (interni ed esterni) del progetto e di relazione con gli enti tecnici;
- Leadership, spirito di iniziativa, organizzazione e forte orientamento al raggiungimento degli obiettivi e allo sviluppo del business.

Per candidarsi:

<https://www.huntersgroup.com/2021/10/15/business-development-manager-fotovoltaico/>

PER IMPORTANTE MULTINAZIONALE, OPERANTE NEL SETTORE DELLA PRODUZIONE, INSTALLAZIONE E MANUTENZIONE DI MODULI FOTOVOLTAICI, RICERCHIAMO UN/UNA:

SALES MANAGER MODULI FV

Principali responsabilità:

- Elaborare e realizzare il budget annuale delle attività commerciali necessarie al raggiungimento/superamento degli obiettivi aziendali in termini di volume, valore e profittabilità;
- Gestire promozioni, offerte, investimenti ed ordini;
- Gestire e pianificare le attività di vendita in Italia, definendo le opportune strategie commerciali e seguendone lo sviluppo;
- Monitorare costantemente l'andamento del business sviluppando ed implementando opportune azioni correttive;
- Creare le condizioni per inserire nuovi commerciali da avviare e coordinare al risultato di gruppo atteso;
- Inserire nuovi prodotti e nuove linee di prodotto e generare nuove opportunità di business.

Caratteristiche richieste:

- Esperienza pluriennale nel ruolo, maturata in aziende operanti nel settore del B2B;
- Consolidata esperienza in un ruolo analogo o in ruoli di management nell'area commerciale;
- Ottime capacità gestionali e doti commerciali, leadership, spirito imprenditoriale unite a flessibilità, dinamicità ed orientamento al risultato;
- Abitudine a lavorare con una spiccata attitudine al problem solving e propensione al lavoro di squadra;
- Ottime capacità di elaborare presentazioni e analizzare i dati attraverso l'uso di fogli di calcolo e sistemi di business intelligence;
- Inglese fluente.

Per candidarsi:

<https://www.huntersgroup.com/2021/10/15/sales-manager-moduli-fv/>

HUNTERS
GROUP

S secondo una ricerca condotta dal Project Management Institute (la più autorevole associazione di settore a livello internazionale) entro il 2027 la domanda di project manager qualificati da parte delle aziende crescerà del 33%, creando circa 22 milioni di nuovi posti di lavoro in tutto il mondo.

Hunters Group, società di head hunting e recruitment internazionale, ha approfondito gli aspetti salienti di questo profilo, delineandone le caratteristiche maggiormente richieste.

Quella del project manager, dunque, è una delle figure professionali più gettonate per il futuro in diversi settori project-oriented, molto attuale in quello delle rinnovabili.

Al ruolo viene infatti affidata la responsabilità dell'organizzazione e della programmazione di uno o più specifici progetti.

In sintesi, il project manager si occupa della gestione di un progetto in ogni sua fase: dalla valutazione alla pianificazione, dalla realizzazione al controllo. È, quindi, responsabile della scelta del team di lavoro, del suo monitoraggio, della gestione del piano finanziario e dell'individuazione dei rischi, in modo da garantire il raggiungimento dell'obiettivo nel tempo stabilito. Dovendosi occupare della gestione di un progetto in tutte le sue fasi, al project manager vengono richieste competenze interdisciplinari non solo tecniche, ma anche metodologiche ed organizzative. I requisiti richiesti possono variare sulla base degli annunci di lavoro ma, solitamente, le skill desiderate sono le seguenti:

- Capacità di problem solving;
- Qualità di leadership;
- Buone capacità di definire le priorità ed agire su più fronti;
- Conoscenza della lingua inglese (preferibilmente anche di un'altra lingua straniera);
- Disponibilità a trasferte.

In alcuni casi è richiesto anche il possesso di un attestato, il "Project Management Professional" (PMP), riservato ai professionisti del settore.

Nel settore delle energie rinnovabili, la figura del project manager assume dei contorni molto specifici, essendo caratterizzata da alcune competenze specifiche richieste:

1. Supporto nell'identificazione e nella valutazione di nuove opportunità di sviluppo collaborando con il team di business development;
2. Coordinamento di un team di progetto;
3. Supervisione delle attività di progettazione elettrica, civile e delle attività propedeutiche al design di progetto;
4. Coordinamento con il site management;
5. Monitoraggio dell'avanzamento dei SAL e delle marginalità di commessa.

Il project manager può lavorare sia come freelance sia all'interno delle aziende, guadagnando uno stipendio lordo annuo che, attualmente, va dai 60mila ai 120mila euro.